Ten Principles of Economics অর্থনীতির দশটি তত্ত্ব এর প্রথম চারটি তত্ত্ব

- Ten Principles of Economics from Economics: Principles and Applications, Chapter 1 written by MANKIW
- Topic 1, CC1 অর্থনীতি পাস , 1st সেমিস্টার by Bishan Sanyal

1

Ten Principles of Economics

অর্থনীতির দশটি তত্ত্ব

A household and an economy face many decisions:

একটি পরিবার বা অর্থনীতি অনেক সিদ্ধান্তের সম্মুখীন হয় যেমন

- Who will work? কে কাজ করবে?
- What goods and how many of them should be produced? কি দ্রব্য এবং কতটা উত্পাদন করা হবে?
- What resources should be used in production? উত্পাদনে কি সম্পদ ব্যবহার করা হবে?
- At what price should the goods be sold?
- কি দামে দ্রব্য বিক্রয় করা হবে?

- Society and Scarce Resources: সমাজ ও অভাবযুক্ত সম্পদ
  - The management of society's resources is important because resources are scarce.
  - সম্পদের পরিচালনা গুরুত্বপূর্ণ কারণ সম্পদ সীমিত ।
  - *Scarcity(অভাব)*. . . means that society has limited resources and therefore cannot produce all the goods and services people wish to have.
  - অভাব এর অর্থ সমাজের সম্পদ সীমিত এবং তাই মানুষের চাহিদপুরণ করতে পারে এরকম সমস্ত দ্রব্য বা পরিষেবা উত্পাদন করা সম্ভব নয়।

Economics is the study of how society manages its scarce resources.

অর্থনীতি হল সমাজ কিভাবে তার অভাবযুক্ত সম্পদ পরিচালনা করবে সেই তত্ত্বের অনুধাবন। মানুষের অভাব আছে বলেই অর্থনীতি পথ্য করা জরুরী।

- People face trade-offs. মানুষ প্রতিস্থাপনের সম্মুখীন হয়।
- The cost of something is what you give up to get it. কোন কিছুর ব্যায় হল সেটা পেতে গেলে আমাকে কি ট্যাগ করতে হচ্ছে সেটার মূল্য।
- Rational people think at the margin. যুক্তিবাদী মানুষ প্রান্তিকভাবে সিদ্ধান্ত গ্রহণ করে।
- People respond to incentives. মানুষ অনুপ্রেরণায় বা প্রোতসাহণে সারা দেয় ।

Principle #1: মানুষ প্রতিস্থাপনের সম্মুখীন হয়।

- “There is no such thing as a free lunch!” পৃথিবীতে কিছুই বিনামূল্যে পাবার নয়।
- প্রতিস্থাপন -এটি দুটি বা ততোধিক বিকল্পের মধ্যে পরস্পর বিনিময় বা একটি সুযোগ বা ক্ষতির জন্য গঠিত নির্ধারিত সম্পর্ক নির্দেশ করে।

Cost of travelling from Delhi to Kolkata
দিল্লি থেকে কলকাতা যাবার খরচ-ট্রেন না প্লেন ?

- Opportunity Cost(সুযোগ ব্যায়): Kolkata(কলকাতা) to New Delhi(নয়া দিল্লি)
- প্লেনের ভাড়া (Flight fare): ₹7000/ টাকা , সময় ৬ ঘন্টা (takes 6 hours)
- ট্রেন ভাড়া (Train Fair) : ₹3500/ টাকা , সময় লাগে ৪২ ঘন্টা (takes 42 hours)
- সুযোগ ব্যায় কত? (What is the opportunity cost ?)
- ভ্রমণকারী ব্যাক্তির পারিশ্রমিক (Wage of person travelling is) ৩০ টাকা প্রতি ঘন্টা (₹30/ per hour) & ৪০০ টাকা প্রতি ঘন্টা (₹400 per hour)?
- প্রতিটি মিলের খরচ ২০০ টাকা, জলখাবার ৪০ টাকা (Each Meal costs ₹200, breakfast costs ₹40/)
- ট্রেনে গেলে তিনটে করে মিল আর জলখাবার লাগবে।(3 meals and 3 breakfasts are required in train travel.)

সুযোগ ব্যায় প্রথম ব্যাক্তি যার পারিশ্রমিক ৩০ টাকা প্রতি ঘণ্টা (Opportunity Cost)

- ট্রেনে যে সময় নষ্ট হয় তার সুযোগ ব্যায় (Hours lost in train involves opportunity cost of) ₹30x36=₹1080

- তিনটে করে মিল আর জলখাবার এর সুযোগ ব্যায় হল (3 meals and 3 breakfasts involve opportunity cost of) (₹200+₹30)x3=₹690/
- ট্রেনে যাবার মোট সুযোগ ব্যায় হল (Total opportunity cost of travelling in train is)
- ₹3500+₹1080/ +₹690=₹4270/ যা প্লেনএর ভাড়া (৭০০০ টাকা) থেকে কম। which is less than fare of flight. এই ব্যক্তির পক্ষে ট্রেনে কলকাতা থেকে নিউ দিল্লি যাওয়া উচিত।(So, it is wise for this person to travel Kolkata to New Delhi by train because flight involves more cost than train.)

সুযোগ ব্যায় দ্বিতীয় ব্যাক্তি যার পারিশ্রমিক ৪০০ টাকা প্রতি ঘন্টা (Opportunity Cost)

- ট্রেনে যাতায়াতে যত ঘন্টা অতিরিক্ত লাগে সেই সময়ে ব্যাক্তি তার কতটা পারিশ্রমিক ত্যাগ করতে হচ্ছে সেটাই ব্যাক্তির সুযোগ ব্যায় (Hours lost in train involves opportunity cost of) ₹400x36=₹14400
- 3 তে মিল (meals) আর (and) 3টে জলখাবার এর খরচ (breakfasts involve cost of) হল (₹200+₹30)x3=₹690/
  - ট্রেনে যাতায়াতের মোট সুযোগ ব্যায় (Total opportunity cost of travelling in train is) হল
- ₹14,400+₹1080/ +₹690=₹16170/ যা প্লেনে যাতায়াতের খরচ থেকে বেশি (which is more than fare of flight) ₹7000. এই ব্যাক্তির প্লেনে যাওয়া উচিত। (So, it is wise for this person to travel Kolkata to New Delhi by flight because flight involves more cost than train.)

Principle #1: মানুষের প্রতিস্থাপনের সম্মুখীন হবার আর উদাহরণ People Face Trade-offs.

- To get one thing, we usually have to give up another thing.
  - বন্দুক ও মাখন (Guns v. butter)
  - খাদ্য বনাম বস্ত্র (Food v. clothing)
  - অলস সময় বনাম কাজ করা (Leisure time v. work)
  - দক্ষতা বনাম সাম্য (Efficiency v. equity)
  - পরীক্ষার আগে অর্থনীতি স্নাতকে অর্থনীতি পড়বো না পাশের অংক করবো।
  - পুজোয় হোটেলে খাওয়া দাওয়া করবো না সিনেমা দেখবো

Making decisions requires trading off one goal against another.

Principle #1: People Face Trade-offs

- দক্ষতা (Efficiency) v. সাম্য (Equity)
    - *দক্ষতা (Efficiency) মনে সমাজ যে সম্পদ সীমিত তার থেকে সর্বোত্তম ব্যবহারের মাধ্যমে বেশি উপযোগীতা সম্পন্ন দ্রব্য বা পরিষেবা আহরণ করতে পর। (Efficiency* means society gets the most that it can from its scarce resources.)
    - *সাম্য অর্থ সমাজের সমস্ত সদস্যের মধ্যে সমাজের সমদ হতে প্রাপ্ত সুযোগ সুবিধা অর্থাৎ উপযোগীতা নৈতিকতা মেনে বন্টন হয়। (Equity* means the benefits of those resources are distributed fairly among the members of society.)

প্রতিস্থাপন বা ট্রেড-অফ এর উদাহরণ (Examples of Trade off)

- জীবনের প্রতিটি পছন্দের দৃশ্যমান এবং লুকানো খরচ আছে। একটি ডিমের টোস্ট কিনছেন ২০ টাকা দিয়ে। আপনি অন্য কিছু খাওয়ার সম্ভাবনা ছেড়ে দিচ্ছেন এবং সেই 20/ টাকায় আপনি অন্য কিছু যেমন চাউ , রুটি এবং ঘুগনি, ফুচকা ইত্যাদি খেতে পারবেন না। প্রতিটি পছন্দ করা মানে অন্য বিকল্প অগ্রাহ্য করা। একটি ট্রেড-অফ পূর্ববর্তী বিকল্পটি কী তা বিচ্ছিন্ন করে, এবং সুযোগের খরচ তাই সংযুক্ত করা হয়, যার সাথে পূর্বেরটি পরবর্তীতে গণনা করতে সহায়তা করে। তাই ট্রেড-অফ এবং সুযোগের খরচ সংযুক্ত করা হয়েছে, যার সাথে প্রাক্তনটি পরবর্তীকে গণনা করতে সহায়তা করে।
- Every choice in life has visible and hidden costs. Buying a egg toast with Rs. 20/, you are giving up the possibility to eat something else and you can not eat something else like chow, bread and Ghugni, Fuchka etc. for that Rs20/. Each choice made means another alternative foregone. A trade-off is isolating what that foregone alternative is, and opportunity cost are therefore linked, with the former helping to calculate the later. Trade-off and opportunity cost are therefore linked, with the former helping to calculate the later.

Principle #2: কোন কিছুর ব্যায় হল সেটা পেতে গিয়ে যা ছাড়তে হচ্ছে সেটা, শুধুমাত্র সেটা কেনার খরচ নয়(The Cost of Something Is What You Give Up to Get It).

- সিদ্ধান্তের জন্য খরচ এবং বিকল্পের সুবিধার তুলনা করা প্রয়োজন।
- কলেজে যেতে হবে নাকি চাকরি করতে?
- পড়ালেখা করবেন নাকি অবসর সময় (আড্ডা) বন্ধুদের সাথে কাটাবেন?
- ক্লাসে যেতে হবে নাকি ঘুমাতে হবে?
- একটি আইটেমের সুযোগ মূল্য হল আপনি সেই আইটেমটি পাওয়ার জন্য যা ছেড়ে দেন।Decisions require comparing costs and benefits of alternatives.
  - Whether to go to college or to work?
  - Whether to study or spend leisure time (Adda) with friends?
  - Whether to go to class or sleep in?
- The *opportunity cost* of an item is what you give up to obtain that item.

Principle #2: কোন কিছুর ব্যায় হল সেটা পেতে গিয়ে যা ছাড়তে হচ্ছে সেটা The Cost of Something Is What You Give Up to Get It.

- ক্রিকেট তারকা শচীন টেন্ডুলেকার সুযোগের খরচ এবং প্রণোদনা বোঝেন। তিনি কলেজ ছেড়ে সরাসরি উচ্চ বিদ্যালয় থেকে পেশাদার ক্রিকেটে যাওয়া বেছে নিয়েছিলেন যেখানে তিনি লক্ষ লক্ষ টাকা উপার্জন করেন।

- Cricket star Sachin Tendulekar understands opportunity costs and *incentives.* He chose to skip college and go straight from high school to the professional cricket where he earns millions of rupees.

Principle #3: যুক্তিবাদী লোকেরা প্রান্তিকে (মার্জিনে) চিন্তা করে। Rational People Think at the Margin.

- / *প্রান্তিক পরিবর্তনগুলি ছোট, একটি বিদ্যমান কর্ম পরিকল্পনায় ক্রমবর্ধমান সমন্বয়।*
- (*Marginal changes* are small, incremental adjustments to an existing plan of action.)

মানুষ প্রান্তিকে (মার্জিনে) ব্যায় এবং তার থেকে প্রাপ্ত তৃপ্তির তুলনা করে সিদ্ধান্ত নেয়।

People make decisions by comparing costs and benefits at the margin.

Choice of taking Economics general in NHLPC

অর্থনীতিবিদরা পদক্ষেপের সুযোগ ব্যায়এর দিকে দৃষ্টি দিচ্ছে , তারা মনে করে যে ব্যক্তিগণ নিজের স্বার্থের পরিভাষায় নির্ধারিত একটি উদ্দেশ্যের মান সর্বাধিক করে সিদ্ধান্ত নেয়। এটি করার জন্য তারা মানে যে ব্যক্তিরা তা করে যা তাদের নিজের স্বার্থে সর্বোত্তম মনে করে, এবং তারা মানে প্রান্তিক বিবেচনায় সেই পদক্ষেপ গ্রহণ করে।

মানে, উচ্চ মাধ্যমিক পরীক্ষা শেষে, বিজ্ঞান বা কলা বিভাগের সকল ছাত্রছাত্রীর জন্য বিস্তৃত বিষয় আছে, যেমন সমাজ বিদ্যা , বাংল, সংস্কৃত , ইতিহাস   অন্যান্য পেশা সংক্রান্ত কারিগরী শিক্ষা , ভোকেশনাল প্রশিক্ষণ, পরিবারের ব্যবসা দেখার জন্য ইত্যাদি। প্রতিটি ছাত্র/ছাত্রী তার নিজের পরিবারের সাথে আলোচনা করে তারা নির্ধারণ করে।

তুমি নির্ধারণ করেছ যে তুমি এখানে অর্থনীতি বিষয়ক বি এ পাশ পড়বে, অর্থনীতি পড়ার প্রান্তিক া সুবিধা ও ব্যায় গণনা করে অর্থনীতি পড়ার সিদ্ধান্ত গ্রহণ করেছ। এখানে অর্থনীতি পড়ার প্রান্তিক (মার্জিনাল) সুবিধা হলো ভারতীয় অর্থনীতির প্রশিক্ষণ সহ থিওরেটিকাল অর্থনীতি এবং ব্যাংকিং সহযোগিতা মূল ধারণা যা ব্যাংকিং সেবা, ডব্লু বি সি এস ইত্যাদির মতো প্রতিযোগিতামূলক পরীক্ষাগুলিতে খুবই সাহায্য করবে। এটি অন্য সহজ কোর বিষয় বা অন্য ডিপ্লোমা কোর্স অগ্রাধিকার করে অর্থনীতি পড়ার মার্জিনাল খরচ অতিক্রম করে। তাই তুমি নির্ধারণ করেছ এখানে ভালো পরিণতি করার জন্য এখানে ভারতীয় অর্থনীতির সাথে প্রশিক্ষণ প্রাপ্ত হতে ।

Choice of taking Economics general in NHLPC

- Economists focus on the opportunity costs of choices, they assume that individuals make choices in a way that maximizes the value of an objective defined in terms of their own self-interest, and they assume that individuals make those choices at the margin. Suppose, after higher secondary examinations, all students of science stream have wide range of choices such as going for diploma in engineering, Engineering in technology, other professional courses related to medical science, M.B.B.S., vocational training creating skills to produce on his/her own, looking after the family business, studying graduation in a college etc. Each student along with his/her family make their choices. You have decided to study BA G with Economics as core in Nabagram Hiralal Paul College calculating the marginal cost and benefit of studying Economics as a general subject here. As marginal benefit consisting of a training of Indian economics with basic concepts of theoritical economics and banking which will immensely help in competitive examinations like banking service, wbcs etc., exceeds marginal cost foregoing other easier core subjects here or any other diploma courses by maximum studying Economics here, you have decided to enroll here.

Principle #4: People Respond to Incentives.মানুষ অনুপ্রেরণায় বা প্রোতসাহণে সাড়া দেয়।

- প্রান্তিক ব্যায় বা সুবিধার পরিবর্তন মানুষকে সাড়া দিতে উত্সাহিত করে।
- Marginal changes in costs or benefits motivate people to respond.
- একটি বিকল্পের বদলে অন্য বিকল্প নির্বাচন বা বাছাই করার সিদ্ধান্ত গ্রহণের কারণ হল যেটা বাছাই করলে তার প্রান্তিক সুবিধা ,প্রান্তিক ব্যায়এর থেকে বেশি।
- The decision to choose one alternative over another occurs when that alternative’s marginal benefits exceed its marginal costs!

Incentive

- প্রোত্সাহনের উদ্দেশ্য বা অভিপ্রায় সাধারণভাবে পজিটিভ বা নেগেটিভ হতে পারে। এটি সাধারণভাবে সুনিশ্চিত কোনো পরিস্থিতির উপর একটি প্রভাব থাকে। উদাহরণস্বরূপ, যখন আমের দাম বাড়ে, মানুষরা বেশি করে কাঁঠাল খাবার সিদ্ধান্ত নিয়ে তাদের মধ্যে আম খাওয়ার প্রবণতা কমিয়ে নেয় কারণ একটি আম কিনে খাওয়ার দাম বেশি। একইসাথে, আমের বাগানের মালিকরা আরও কর্মী নিয়োগ করার সিদ্ধান্ত নিয়ে এবং আরও আম চাষ করার সিদ্ধান্ত নিয়ে নেয় কারণ একটি আম বিক্রয় করার সুবিধা বেশি। এই উদাহরণটি অর্থনৈতিক বিভাজনে দুর্লভ সম্পদ কিভাবে বরাদ্দ করে তা বোঝাতে গুরুত্বপূর্ণ।
- Incentives may possess a negative or a positive intention. It may be in a positive or a negative way. For example, when the prices of a mango rises, people decide to eat more jackfruit and fewer mangoes because the cost of buying a mango is higher. At the same time, mango gardens decide to higher more workers and harvest more mangoes because the benefit of selling a mango is also higher. This example is crucial to understand how the economy allocates scarce resources.

Further examples of people respond to incentives

- মনে করুন, পশ্চিমবঙ্গে সরকার দূষণ কর বসায়। এটা জ্বালানি দক্ষ গাড়ি তৈরির জন্য উদ্দীপন সৃষ্টি করবে, বা ব্যাটারি চালিত গাড়ি বেশি পছন্দ হবে। স্থানীয় যাতায়াতে, অটোর পরিবর্তে টোটো হবে পরিবারের পছন্দএর যানবাহন।
- আরেকটি উদাহরণ হলো অনুপ্রেরণা পরিচালিত আচরণের। কলকাতায় রাতের বারগুলির উপর বড় করে কর বসানো মানে দুর্ঘটনা কম হতে পারে কারণ মানুষরা রাতের ক্লাবে যাওয়া কমিয়ে দেবে এবং কম হার্ড ড্রিংক পান করবে।
- Suppose, government introduces a pollution tax in west Bengal. This will create incentive for fuel efficient cars or battery run cars. In case of local transport, toto will be preferred mode of transport than auto.
- Another example of incentive driven behavior is introduction of huge tax on night bars may result into less road accident in Kolkata because people will reduce going to night club and take less hard drinks.

ধন্যবাদ